



راهنمای استفاده از وبینار (کلاس آموزشی آنلاین)

مدیر عزیز سلام!

از اینکه در این وبینار در کنار ما هستید بسیار خوشحالیم. چقدر خوب است که به واسطه سیستم وبینار، از هر جایی دنیا که هستید می‌توانید در زمان مشخص شده و به صورت آنلاین، آموزش ببینید.

ملزومات شرکت در وبینار:

- اینترنت با سرعت مناسب
- لپ‌تاپ، تبلت، کامپیوتر یا موبایل
- تمرکز بالا برای بهره‌مندی از مطالب
- دفترچه و خودکار برای یادداشت برداری

اطلاعات وبینار:

- عنوان: ۵ اشتباه رایج مدیران فروش

- تاریخ: شنبه ۳۰ فروردین ماه ۱۴۰۴

- ساعت: ۱۹:۰۰ الی ۲۰:۳۰

لینک ورود به وبینار:

<https://www.aparat.com/behzadesteghamat/live>





سوالات متداول:

چطور وارد وبینار بشویم؟

در صفحه قبل لینک ورود به وبینار قرار داده شده است. حدود ۲۰ دقیقه قبل از شروع کلاس، روی لینک کلیک کرده و آن را باز کنید و اطلاعات خودتان را وارد نمایید.

آیا سایر شرکت کنندگان در وبینار من را می‌بینند؟

خیر. تصویر شما برای سایر شرکت کنندگان و مدرس نمایش داده نمی‌شود. همه فقط تصویر مدرس را می‌بینند.

آیا پیام‌های من را سایر شرکت کنندگان می‌بینند؟

بله، پیام‌هایی که در قسمت چت می‌نویسید برای همه نمایش داده می‌شود. لطفاً فقط زمانی که مدرس درخواست می‌کند در چت پیام بگذارید.

اگر صدای سخنران را نداشتم چیکار کنم؟

احتمالاً این مشکل به سرعت اینترنت یا تنظیمات سیستم شما مربوط می‌شود. در صورت بروز چنین مسئله‌ای مراحل زیر را انجام دهید.

۱. از صفحه خارج شده و دوباره وارد شوید
۲. بررسی کنید صدا روی حالت mute نباشد
۳. از هدفون استفاده کنید
۴. سرعت اینترنت خود را بررسی نمایید



اگر تصویر سخنران را نداشتم چیکار کنم؟

ممکن است تصویر مدرس توسط خودشان برای بهتر شدن کیفیت صدا قطع شود.
در غیر اینصورت به نکات زیر توجه کنید.

۱. صبور باشید (ممکن است قطعی موقت باشد)

۲. از صفحه خارج شده و مجدد وارد شوید

۳. سرعت اینترنت خود را بررسی کنید

آیا فیلم وبینار، اسلایدها و پاورپوینت به شرکت کنندگان ارائه می شود؟

خیر، این وبینار فقط به صورت زنده برگزار می شود و فیلم آن ارائه نمی گردد.

چطور می تونم از مدرس سوال بپرسم؟

۱. سوالات خود را یادداشت کنید.

۲. در زمان تعیین شده توسط مدرس سوالات را مطرح نمایید.

آیا می تونم به سوالات دیگران پاسخ بدم؟

خیر، لطفاً از پاسخ دادن به سوالات دیگران خودداری کنید. تیم پشتیبانی به سوالات پاسخ خواهد داد.

اگر مشکل فنی داشتم چیکار کنم؟

با پشتیبانی تماس بگیرید یا به آیدی تلگرام زیر پیام بدهید:

- تلفن: ۰۹۰۳۳۱۴۱۸۷۶

- تلگرام: <http://t.me/rahemodiran1>

با تشکر از توجه شما مدیر عزیز

«تیم پشتیبانی تماس های میلیاردي»

تلفن: ۰۲۱۹۱۰۱۰۳۶۳

<https://www.rahemodiran.com>



یادگیری مهارت‌های فروش و مذاکره تلفنی برای کارشناسان و مدیران فروش اهمیت زیادی دارد، چرا که این مهارت‌ها به آن‌ها کمک می‌کند تا در موقعیت‌های مختلف فروش، تصمیمات هوشمندانه‌تری بگیرند و بتوانند ارتباط مؤثرتری با مشتریان برقرار کنند. به‌ویژه در فروش تلفنی، توانایی ایجاد تاثیر مثبت در ابتدای مکالمه و هدایت گفتگو به سمت نتایج مطلوب، از اهمیت ویژه‌ای برخوردار است. از ویژگی‌های دوره رازهای پنهان فروش (SALESBOX) می‌توان به تکنیکال بودن، سازگاری با بازار ایران و زودبازده بودن آن اشاره کرد. این دوره شما را قادر می‌سازد تا به سرعت فرآیند حرفه‌ای مذاکره تلفنی را اجرا کنید و درآمد خود را چند برابر کنید. برای ثبت‌نام یا دریافت مشاوره، روی تصویر کلیک کنید.

کارگاه

رازهای پنهان فروش

پذیرش فقط از طریق مصاحبه با بهزاد استقامت

SALES BOX



پیشنهاد ویژه برای شما

برای درخواست مشاوره از لینک زیر واره شوید و فرم مربوطه را پر کنید تا کارشناسان ما هر کوتاه‌ترین زمان ممکن با شما تماس بگیرند

ثبت مشاوره



تهیه کننده: **بهزاد استقامت**، نویسنده کتاب تماس‌های میلیاردی
همچنین برای تهیه دوره‌های آموزشی و آموزش‌های سازمانی در
زمینه مذاکره و فروش تلفنی می‌توانید از طریق **سایت راه‌مدیران** و
یا صفحه **سلزباکس** با کارشناسان مجموعه ارتباط برقرار کنید.

